

Fontes de Capital / Financiamento

Fundos Provenientes de um novo sócio BUSINESS ANGEL

O que é?

Esta forma de financiamento traduz-se na entrada de um novo sócio (investidor individual) na empresa.

Principais Características:

- ▼ Na grande maioria dos casos, os Business Angels são, eles próprios, empreendedores mas com disponibilidade financeira para investir em projetos de outros empreendedores;
- ▼ Regra geral, estão dispostos a financiar start-ups ainda na sua fase embrionária, desde que em setores de atividade em que tenham grande experiência e conhecimento;
- ▼ A sua permanência na empresa é temporária, normalmente com um horizonte de médio/longo prazo;
- ▼ O principal objetivo da Business Angel é ajudar ativamente a desenvolver a empresa participada;
- ▼ Não há lugar a pagamentos intercalares do capital investido por parte da empresa participada. O reembolso desse valor é normalmente efetuado uma única vez e no período de saída da sociedade;
- ▼ A sua forma de remuneração é uma taxa de rentabilidade negociada à cabeça e definida num documento que regula toda a intervenção – contrato parassocial;

Como aceder?

Os Business Angels estão organizados em Portugal de três formas:

- ▼ Business Angels individuais – é preciso saber identificá-los e contactá-los com vista a apresentação do projeto (pitch);
- ▼ Empresas / Fundos de Investimento de Business Angels – Empresas com fundos estruturados e que atuam no mercado com o objetivo de financiar novos projetos;
- ▼ Associações de Business Angels: APBA ou FNAB – mais fáceis de contactar, estas estruturas organizadas são associações formais de Business Angels que disponibilizam candidaturas acessíveis a qualquer empreendedor.

Principais vantagens:

- ▶ Acesso a investidores com experiência e conhecimento no setor de atividade da empresa (mentores);
- ▶ Possibilita o desenvolvimento do projeto, durante um determinado período de tempo, sem necessidade de reembolsos periódicos (ao nível da tesouraria da empresa não há uma pressão periódica para o pagamento deste tipo de financiamento);
- ▶ O direito ao retorno do capital depende do sucesso / insucesso do projeto empresarial.

Fundos provenientes de um novo sócio SOCIEDADES DE CAPITAL DE RISCO

O que é?

Esta forma de financiamento traduz-se na entrada de um novo sócio, geralmente por via de aumento de capital ou de subscrição de capital inicial.

Principais Características:

- ▶ A permanência na empresa é temporária, normalmente com um horizonte de médio/ longo prazo (limite legal de 10 anos);
- ▶ De uma maneira geral, a participação no capital social da empresa é minoritária;
- ▶ O principal objetivo da Sociedade de Capital de Risco (SCR) é ajudar a desenvolver a empresa participada, num determinado período de tempo, com vista a obtenção de uma mais-valia na altura da venda da sua participação (período de saída da sociedade);
- ▶ A sua forma de remuneração é uma taxa de rentabilidade negociada à cabeça e definida num documento que regula toda a intervenção – contrato parassocial;
- ▶ Não há pagamentos intercalares do capital investido por parte da empresa participada. O reembolso desse valor é normalmente efetuado uma única vez e no período de saída da sociedade;
- ▶ O contrato parassocial é um documento assinado aquando da aprovação do financiamento e que regula todo o negócio entre a empresa participada e a SCR;
- ▶ Procuram apoiar projetos e empresas com viabilidade, elevado valor acrescentado e potencial de valorização;

- ▼ Normalmente durante a sua intervenção prestam apoio aos empreendedores na estratégia da empresa e na angariação de outras fontes de financiamento complementares (quando necessário). É um parceiro empenhado que contribui com aconselhamento e permite o acesso a uma interessante rede de contactos.

Como aceder?

O promotor do projeto deve:

- ▼ Numa primeira fase, analisar as várias SCR existentes e seleccionar as que têm um perfil de investimento mais adequado ao seu projeto;
- ▼ Efetuar o primeiro contacto com a apresentação de um sumário executivo do projeto, ou seja, um documento resumo do projeto e de apresentação dos promotores;
- ▼ Caso se verifique interesse pela SCR, enviar o plano de negócios completo para análise.

A partir desta fase, e depois de comunicado um parecer preliminar favorável por parte da SCR, é iniciado um período de negociação onde são fornecidas informações complementares sobre o projeto. Após a aprovação final da SCR proceder-se-á à contratualização da entrada da SCR.

Principais Vantagens:

- ▼ Possibilita o desenvolvimento do projeto, durante um determinado período de tempo, sem necessidade de reembolsos periódicos (ao nível da tesouraria da empresa não há uma pressão periódica para o pagamento deste tipo de financiamento);
- ▼ O direito ao retorno do capital depende do sucesso / insucesso do projeto empresarial;
- ▼ O projeto pode usufruir da credibilidade e da rede de contactos da SCR.